

顧客を増やす！売上を伸ばす！

売れる新商品開発・販路開拓

お客様が買いたい！と思う「新商品開発と販路開拓方法」とは！

「売れる新商品開発・販路開拓」とは、新商品を開発する前からの準備が大変重要です。そして、お客様が買いたい！と思わせる様々な工夫も必要で、販路開拓方法の考案も必須条件です。「ネーミング」や「キャッチコピー」「パッケージ」も重要な要素です。新商品開発事例をご紹介しながら、分かりやすくお伝えいたします。

受講料
無料

このような事で、悩んでいる方・困っている方、是非、ご参加ください

新商品や新サービスを
新たに開発したい方

新商品・既存商品の
販路拡大を目指したい方

既存商品・既存サービスの
再活性化を目指したい方

◆日時 令和6年11月28日(木)14:00~16:30

◆会場 コラボしが21 3F 中会議室2
(大津市打出浜2-1)

◆講師 滋賀県よろず支援拠点
コーディネーター 松尾裕司

◆内容 セミナー : 14:00-15:00
個別相談会 : 15:30-16:30

◆対象 中小企業、小規模事業者、小規模事業者に類する方、
県内の創業予定の方、NPO法人、一般社団法人、
社会福祉法人等の中小企業

◆定員 10名(先着順)

売れる新商品開発
セミナー終了後 後日個別相談
何回しても無料！



企業や商品の価値を創出し、
プレスリリース・展示会出展
イベント等の様々な手法を
駆使して売上げを上げる
お手伝いをしています。

元 総合広告代理店
ブランディング&マーケティング
プロデューサー

◆主催 滋賀県よろず支援拠点(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ)

会場案内

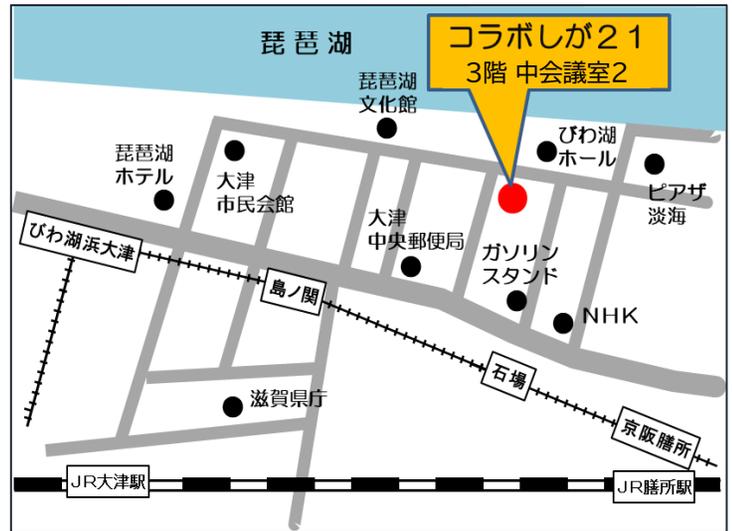
コラボしが21
〒520-0806
滋賀県大津市打出浜2-1



3階会場: 下図



- (1) 研修室
- (2) ミーティングルーム 1
- (3) ミーティングルーム 2
- (4) 中会議室 2
- (5) 中会議室 1
- (6) 控室 2
- (7) 控室 1
- (8) 大会議室



お車でお越しの方へ

コラボしが21には、セミナー受講者用の駐車場はございません。お車でご来場の際は、必ず最寄りの有料駐車場をご利用ください。

【売れる新商品開発】 参加申込書

《 FAX送信先 077-511-1418 》

滋賀県よろず支援拠点（公益財団法人滋賀県産業支援プラザ） 武田 宛

◆インターネットからの申込はこちらから



フリガナ 貴社名			
ご住所または 会社所在地			
業種			
フリガナ 参加者名		役職	
TEL		FAX	
E-mail (必須)	@		

お申込み時にいただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施、調査・分析の他、滋賀県よろず支援拠点・滋賀県産業支援プラザからの各種ご案内・情報提供にのみ利用させていただきます。キャンセルの場合は、電話等によりご連絡をお願い致します。

● お問い合わせ・お申込み

滋賀県よろず支援拠点
(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ内)

TEL 077-511-1425 FAX 077-511-1418
Eメール yorozu@shigaplaza.or.jp

2023630