

企業の“販路開拓力”応援セミナー 第2弾

BtoB企業の「販路開拓方法」!

～ BtoB企業が、新規企業を販路開拓した成功実践方法 ～

新規企業の販路開拓方法!

受講料
無料

自社の売りを創り、
大きく販路拡大を目指したい方

顧客0から
新商品を創り、
販路拡大に繋げたい方

B to B企業が、
新規の企業の販路開拓を
目指したい方

◆日時 令和7年 11月20日(木) 14:00～16:30

◆会場 コラボしが21 3F 研修室
(大津市打出浜2-1)

◆講師 滋賀県よろず支援拠点
コーディネーター 松尾裕司

◆内容 セミナー : 14:00-15:00
個別相談会 : 15:30-16:30

◆対象 中小企業、小規模事業者、小規模事業者に類する方、
県内の創業予定の方、NPO法人、一般社団法人、
社会福祉法人等の中小企業

◆定員 10名(先着順)

展示会出展の実践手法
セミナー終了後 後日個別相談
何回しても無料!



企業や商品の価値を創出し、
プレスリリース・展示会出展
イベント等の様々な手法を
駆使して売上げを上げる
お手伝いをしています。

元総合広告代理店
ブランディング&マーケティング
プロデューサー

◆主催 滋賀県よろず支援拠点(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ)

お車でお越しの方へ

コラボしが21には、セミナー受講者用の駐車場はございません。
お車でご来場の際は、必ず最寄りの有料駐車場をご利用いただくか、公共交通機関をご利用ください。

会場周辺 地図

会場：コラボしが21
3階 研修室



【BtoB企業の「販路開拓方法」】 参加申込書

《 FAX送信先 077-511-1418 》

滋賀県よろず支援拠点（公益財団法人滋賀県産業支援プラザ） 武田 宛

◆インターネットからの申込はこちらから



フリガナ 貴社名			
ご住所または 会社所在地			
業種			
フリガナ 参加者名		役職	
TEL		FAX	
E-mail (必須)	@		

お申込み時にいただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施、調査・分析の他、滋賀県よろず支援拠点・滋賀県産業支援プラザからの各種ご案内・情報提供にのみ利用させていただきます。キャンセルの場合は、電話等によりご連絡をお願い致します。

● お問い合わせ・お申込み

滋賀県よろず支援拠点
(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ内)

TEL 077-511-1425 FAX 077-511-1418
Eメール yorozu@shigaplaza.or.jp