

企業の“売上・利益 拡大” 応援セミナー 第3弾

BtoC 新商品開発の成功事例に学ぶ！

～「BtoC新商品・ブランド立上げ方法を、成功事例より習得する！」～

「BtoC 向け」の商品開発を行う企業が増えています。しかし、何から始めたら良いのか？分かっていないケースが多々見受けられます。今回は、実際の数例の成功事例から、自社の得意分野を活かし、売れる方法も習得していただきます。

受講料
無料

売上・利益拡大に繋がる、売れる新商品開発方法！

自社の技術を活かして、
BtoC商品を開発したい方

BtoC商品を開発して
売上拡大を目指したい方

廃棄している材料等を
新たな商品にしたい方

◆日時 令和8年 7月28日(火) 15:00～16:00

◆会場 コラボしが21 3F 研修室
(大津市打出浜2-1)

◆講師 滋賀県よろず支援拠点
コーディネーター 松尾裕司

◆内容 セミナー : 15:00-16:00
個別相談会 : 16:00-16:30

◆対象 中小企業、小規模事業者、小規模事業者に類する方、
県内の創業予定の方、NPO法人、一般社団法人、
社会福祉法人等の中小企業

◆定員 10名(先着順)

新商品開発の実践手法
セミナー終了後 後日個別相談
何回しても無料！



企業や商品の価値を創出し、
プレスリリース・展示会出展
イベント等の様々な手法を
駆使して売上げを上げる
お手伝いをしています。

元 総合広告代理店
ブランディング&マーケティング
プロデューサー

◆主催 滋賀県よろず支援拠点(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ)

セミナーのご案内

～ ブランディングの成功事例 ～

R8年8月18日 (火) 15:00～16:30

お車でお越しの方へ

コラボしが21には、セミナー受講者用の駐車場はございません。
お車でご来場の際は、必ず最寄りの有料駐車場をご利用いただくか、公共交通機関をご利用ください。

会場周辺
地図

コラボしが21 3階
(研修室)



【売れる新商品開発】 参加申込書

《 FAX送信先 077-511-1418 》

滋賀県よろず支援拠点（公益財団法人滋賀県産業支援プラザ） 武田 宛

◆インターネットからの申込はこちらから



フリガナ 貴社名			
ご住所または 会社所在地			
業種			
フリガナ 参加者名		役職	
TEL		FAX	
E-mail (必須)	@		

お申込み時にいただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施、調査・分析の他、滋賀県よろず支援拠点・滋賀県産業支援プラザからの各種ご案内・情報提供にのみ利用させていただきます。キャンセルの場合は、電話等によりご連絡をお願い致します。

● お問い合わせ・お申込み

滋賀県よろず支援拠点
(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ内)

TEL 077-511-1425 FAX 077-511-1418
Eメール yorozu@shigaplaza.or.jp

2023630