

企業の“売上・利益 拡大”応援セミナー 第2弾

新規開拓！展示会出展の成功事例に学ぶ！

～ 来場者を小間に導き、「取引に繋がる成功事例を習得する！」～

ターゲットの目に留まり、新規顧客との取引が増え、売上・利益拡大に繋がった展示会出展の多くの成功事例を知っていただき、自社小間の創り方と取組み方を習得し、売上・利益拡大を目指していただきます。

受講料
無料

売上・利益拡大に繋がる、新規顧客開拓の展示会の出展方法！

初めての展示会出展で、
顧客開拓ができる展示方法等を
目指したい方！

展示会出展で
新規顧客を開拓し
売上拡大に繋がりたい方！

展示会出展で
今までと違う業界の企業との
取引拡大を目指す方！

◆日時 令和8年 7月14日(火) 15:00～16:00

◆会場 コラボしが21 3F 研修室
(大津市打出浜2-1)

◆講師 滋賀県よろず支援拠点
コーディネーター 松尾裕司

◆内容 セミナー : 15:00-16:00
個別相談会 : 16:00-16:30

◆対象 中小企業、小規模事業者、小規模事業者に類する方、
県内の創業予定の方、NPO法人、一般社団法人、
社会福祉法人等の中小企業

◆定員 10名(先着順)

展示会出展の成功事例
セミナー終了後 後日個別相談
何回しても無料！



企業や商品の価値を創出し、
プレスリリース・展示会出展
イベント等の様々な手法を
駆使して売上げを上げる
お手伝いをしています。

元総合広告代理店
ブランディング&マーケティング
プロデューサー

◆主催 滋賀県よろず支援拠点(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ)

セミナーのご案内

～ BtoC新商品開発の成功事例 ～ R8年7月28日(火) 15:00～16:30

～ ブランディングの成功事例 ～ R8年8月18日(火) 15:00～16:30

お車でお越しの方へ

コラボしが21には、セミナー受講者用の駐車場はございません。
お車でご来場の際は、必ず最寄りの有料駐車場をご利用いただくか、公共交通機関をご利用ください。

会場周辺
地図

コラボしが21 3階
(研修室)



【プレリリースの創り方】 参加申込書

《 FAX送信先 077-511-1418 》

滋賀県よろず支援拠点（公益財団法人滋賀県産業支援プラザ） 武田 宛

◆インターネットからの申込はこちらから



フリガナ 貴社名			
ご住所または 会社所在地			
業種			
フリガナ 参加者名		役職	
TEL		FAX	
E-mail (必須)	@		

お申込み時にいただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施、調査・分析の他、滋賀県よろず支援拠点・滋賀県産業支援プラザからの各種ご案内・情報提供にのみ利用させていただきます。キャンセルの場合は、電話等によりご連絡をお願い致します。

● お問い合わせ・お申込み

滋賀県よろず支援拠点
(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ内)

TEL 077-511-1425 FAX 077-511-1418
Eメール yorozu@shigaplaza.or.jp

2023630