

企業の“売上・利益 拡大” 応援セミナー 第6弾
～ 企業との商品・サービスの取引 ～
販路開拓の成功事例に学ぶ！

～ 企業や事業者が、企業との販路開拓に成功した実践方法 ～

新規企業への販路開拓方法！

**受講料
無料**

自社の売りを創り、
大きく販路拡大を目指したい方

顧客0から
新商品を創り、
販路拡大に繋がりたい方

B to B企業が、
新規の企業への販路開拓を
目指したい方

◆日 時 令和8年 **11月24日(火)** 15:00～16:00

◆会 場 コラボしが21 1F よろず支援拠点
(大津市打出浜2-1)

◆講 師 滋賀県よろず支援拠点
コーディネーター 松尾裕司

◆内 容 セミナー : 15:00-16:00
個別相談会 : 16:00-16:30

◆対 象 中小企業、小規模事業者、小規模事業者に類する方、
県内の創業予定の方、NPO法人、一般社団法人、
社会福祉法人等の中小企業

◆定 員 **10**名(先着順)



＜プロフィール＞
企業や商品の価値を創出し、
プレスリリース・展示会出展
イベント等の様々な手法を
駆使して売上げを上げる
お手伝いをしています。

＜キャリア＞
元 総合広告代理店
ブランディング&マーケティング
プロデューサー

販路開拓の成功事例
セミナー終了後又は後日、個別相談可能です
ご相談は、何回でも無料です！

◆主 催 滋賀県よろず支援拠点(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ)

お車でお越しの方へ

コラボしが21には、セミナー受講者用の駐車場はございません。
お車でご来場の際は、必ず最寄りの有料駐車場をご利用いただくか、公共交通機関をご利用ください。

会場周辺 地図

コラボしが21 3階
(中会議室2)



顧客開拓！「展示会出展の実践手法」 参加申込書

《FAX送信先 077-511-1418》

滋賀県よろず支援拠点（公益財団法人滋賀県産業支援プラザ） 武田 宛

◆インターネットからの申込はこちらから



フリガナ 貴社名			
ご住所または 会社所在地			
業種			
フリガナ 参加者名		役職	
TEL		FAX	
E-mail (必須)	@		

お申込み時にいただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施、調査・分析の他、滋賀県よろず支援拠点・滋賀県産業支援プラザからの各種ご案内・情報提供にのみ利用させていただきます。キャンセルの場合は、電話等によりご連絡をお願い致します。

● お問い合わせ・お申込み

滋賀県よろず支援拠点

(公益財団法人滋賀県産業支援プラザ内)

TEL 077-511-1425 FAX 077-511-1418

Eメール yorozu@shigaplaza.or.jp

2023630